



Paydaşlarla Stratejik İlişki ve Etkin Yönetim Eğitimi

YL2548

Eğitim Amacı

Katılımcıların kurumsal paydaşlarla güçlü ve güvene dayalı ilişkiler kurabilmelerini ve bu ilişkileri stratejik olarak yönetebilmelerini sağlamak.

Eğitim Detayları

Kurumsal Eğitim
 Kapalı Grup / Bire-bir
 Online Yüz Yüze

Eğitim Süresi: 1 Gün / 6 Saat
 Sertifika: Katılım Sertifikası
 Eğitim Takvimi: Hİ / HS

Eğitim İçeriği

Paydaş Yönetiminin Temelleri

- Paydaş kavramı ve önemi
- Paydaş türleri ve önceliklendirme
- İlişki yönetiminde yaygın hatalar
- Stratejik paydaş yönetiminin faydaları

Stratejik İletişim ve Etkileşim

- Etkili iletişim teknikleri
- Farklı paydaş tiplerine uygun yaklaşım
- Güven oluşturma ve sürdürme yöntemleri
- İkna ve müzakere becerileri

İlişkileri Yönetme ve Sürdürme

- İşbirliği ve ortak hedeflerin belirlenmesi
- Çatışma yönetimi ve sorun çözme stratejileri
- Düzenli geri bildirim ve değerlendirme
- Uzun vadeli ilişki sürdürülebilirliği

Stratejik Planlama ve Ölçüm

- Paydaş etkileşimini ölçme ve değerlendirme
- Hedeflere uygun stratejik aksiyonlar
- Başarı kriterleri ve performans göstergeleri
- İlişkilerden öğrenilen derslerin aktarımı

Uygulama ve Geri Bildirim

- Kendi paydaş yönetim planını oluşturma
- Gerçek vaka ve senaryolar üzerinden uygulamalı alıştırmalar

Hedef Kitle

Kurumsal paydaş ilişkilerini güçlendirmek ve etkin yönetmek isteyen profesyoneller.

